Erfolg für Ihre Produkte

- Sie haben ein Produktportfolio, das Beratung und Kompetenz erfordert?
- Sie wollen, dass Ihre Produkte auf Messen aktiv präsentiert und vermarktet werden?
- Sie wünschen sich einen aktiven Verkauf beim Kunden einschließlich einer Betreuung nach dem Kauf?

Dann sollten wir miteinander reden:

Volker Hoebel
Handelsvertretung

Schützenstraße 135 • 40723 Hilden
Telefon: 0171 7563331 •
v.hoebel1@mac.com
www.volkerhoebel.de

Das kann ich für Sie tun…

Klassischer Vertrieb beim Kunden
Mit Neukundenakquisition per Telefon oder vor Ort, Erstellung von Besuchsberichten von jedem Kontakt, sofern erwünscht.

Angebotserstellung
Kalkulation und Angebotserstellung in Ihren Systemen nach Ihren Vorgaben

Bestandskundenbetreuung
Regelmäßige Betreuung bestehender Kunden und Cross-Selling

Vertretung auf Messen
Aktive Kundenansprache auf dem Stand, selbständiger Nachbearbeitung der neuen Kontakte innerhalb kürzester Zeit.

Anwendungsberatung
Schulung der Mitarbeiter Ihres Kunden vor Ort in der Anwendung der Produkte.

Projektarbeit
Selbständige Durchführung, Moderation Mitarbeit bei der Erstellung von Anforderungsprofilen und Lastenheften. Begleitung bis zur Einführung des Produkts bzw. Systems.

Präsentationen
Präsentationen nach Vorgaben oder eigenständig erstellt, in Deutsch oder Englisch.

After Sales Aktivitäten
Betreuung des Kunden nach dem Kauf, Lösung kleinerer Probleme vor Ort, Cross-Sales.

Welche Produkte und Dienstleistungen vertrete ich …

Ich verkaufe betreuungsintensive und erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen ausschliesslich im B2B-Bereich innerhalb von Deutschland.

Produkte

- ➡ Maschinen und Anlagen
- ➡ Leuchtkästen und Großbilder für Messe- und Ladenbau
- ➡ Werkzeug

Dienstleistungen

- ➡ Kaufmännische Software
- ➡ ERP-Software
- ➡ technische Dienstleistungen im B2B-Bereich

Über mich …

Als gelernter Wirtschaftsingenieur (FH) mit der Fachrichtung Druck habe ich mich seit Beginn meiner Kariere mit dem Vertrieb auseinandergesetzt. Ein Schwerpunkt waren dabei immer Produkte oder Dienstleistungen, die besonders erklärungsbedürftig waren.

Dies waren insbesondere:

- Kaufmännische Software
- ERP-Software
- Sonderlösungen im Laden- und Messebau

Zu meinen besonderen Fähigkeiten zähle ich hier:

- „Hands on“ Mentalität
- Kreativität in der Lösungssuche
- Zuhören und gemeinsame Lösungsansätze mit dem Kunden finden

So erreichen Sie mich …

Am Besten erreichen Sie mich telefonisch über meine Handynummer. Selbst wenn ich im Gespräch bin, melde ich mich, sobald ich wieder erreichbar bin.

Selbstverständlich bin ich genauso über Email erreichbar.

Volker Hoebel
Handelsvertretung

Schützenstraße 135 • 40723 Hilden
Telefon: 0171 7563331 • v.hoebel1@mac.com
www.volkerhoebel.de